

Gdy plan spotyka rzeczywistość

Od zamówienia do realizacji produkcji
w Microsoft Dynamics 365 Business Central z VAPS

Jak sprawić, aby harmonogram produkcji żył
razem z firmą — a nie dezaktualizował się po
godzinie?

Grzegorz Kowalik

NAV.COM



Microsoft Dynamics 365
Business Central

 **NETRONIC**

NAV.COM

Jeden proces zamiast wielu systemów

Informacja o zmianie ma być biznesowa — nie tylko techniczna



W wielu organizacjach produkcja żyje osobnym życiem: ERP po jednej stronie, hala po drugiej.

**Dla systemu to nie jest tylko zlecenie produkcyjne.
To konkretna obietnica złożona klientowi.**

DEMO 1

Zamówienie klienta w Business Central

- zamówienie sprzedaży
- zapotrzebowanie materiałowe
- powiązanie z produkcją

Poniedziałek 8:00: obietnica dla klienta

Zamówienie wygląda prosto — dopóki plan nie spotka hali produkcyjnej

100
sztuk produktu

14 dni
termin dostawy

500 tys. zł
wartość zamówienia

**Wygląda
dobrze.**

Ale plan jest
poprawny tylko w
momencie
stworzenia.

Za chwilę zaczyna
pracować fabryka.

Sprzedaż
wprowadza
zamówienie



Produkcja
przygotowuje
plan



Planista
układa
harmonogram



Produkcja
startuje

Produkcja jest miejscem, gdzie rzeczywistość bardzo szybko sprawdza jakość planu.

10:30: rzeczywistość zmienia plan

: co dzieje się wtedy w Państwa firmie?

POJAWIAJĄ SIĘ PROBLEMY

Awaria maszyny

M1 nie realizuje kolejnej operacji

Opóźniony materiał

zakupy mają inną informację niż planista

Realizacja nie trzyma się planu

Prace zostały wykonane w krótszym czasie

Zmiana priorytetu

klent oczekuje wcześniejszej dostawy

Typowa reakcja

- telefon
- Excel
- spotkanie
- mail
- ręczne przesuwanie zleceń

Problemem nie jest brak danych.

Problemem jest to, że dane docierają za późno do osób, które muszą podjąć decyzję.

Decyzja biznesowa zapada wtedy poza systemem.

Co teraz dzieje się z obietnicą daną klientowi?

Harmonogram ma pomagać wybierać

VAPS nie zastępuje planisty — daje mu szybki obraz konsekwencji

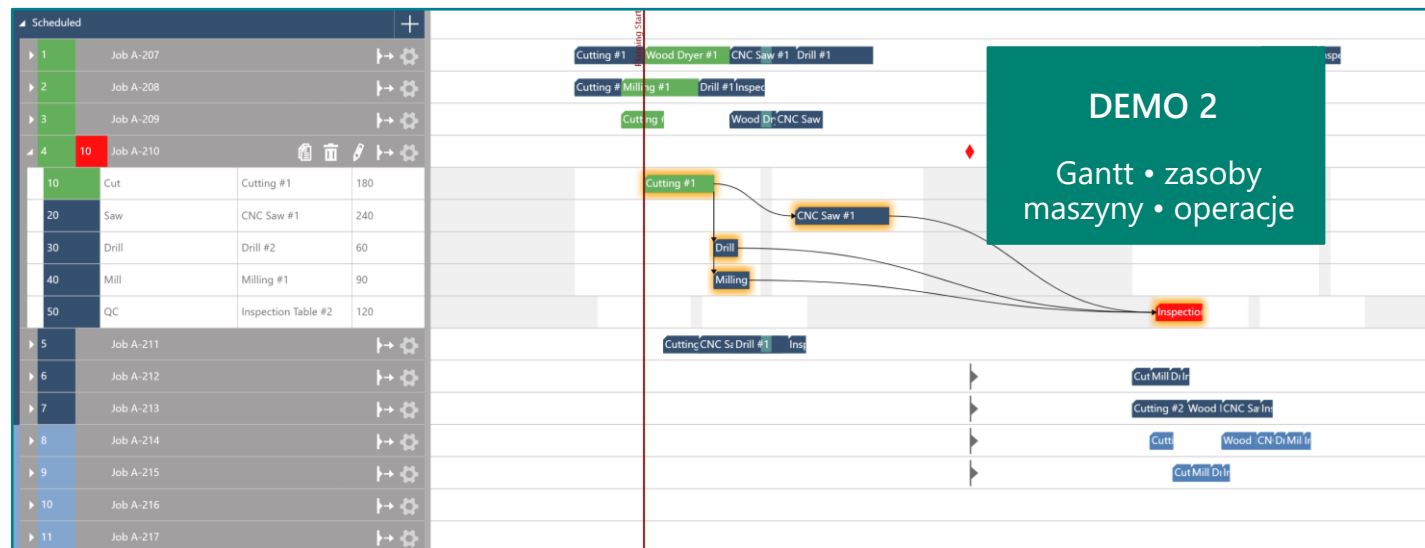
PLAN STATYCZNY

Poniedziałek

8:00 Zlecenie A

10:00 Zlecenie B

14:00 Zlecenie C
Poprawny w momencie stworzenia.



VAPS DAJE PLANIŚCIE

widok kolejności operacji

zasoby: maszyny i stanowiska

konflikty oraz konsekwencje

nowy harmonogram po zmianie

Dobry system nie mówi tylko „czego nie możemy zrobić”. Pokazuje, jakie mamy możliwości wyboru.

Pilne zamówienie VIP: co możemy przesunąć?

Maszyna M1 ma plan — ale biznes zmienia priorytet

Maszyna M1 przed zmianą

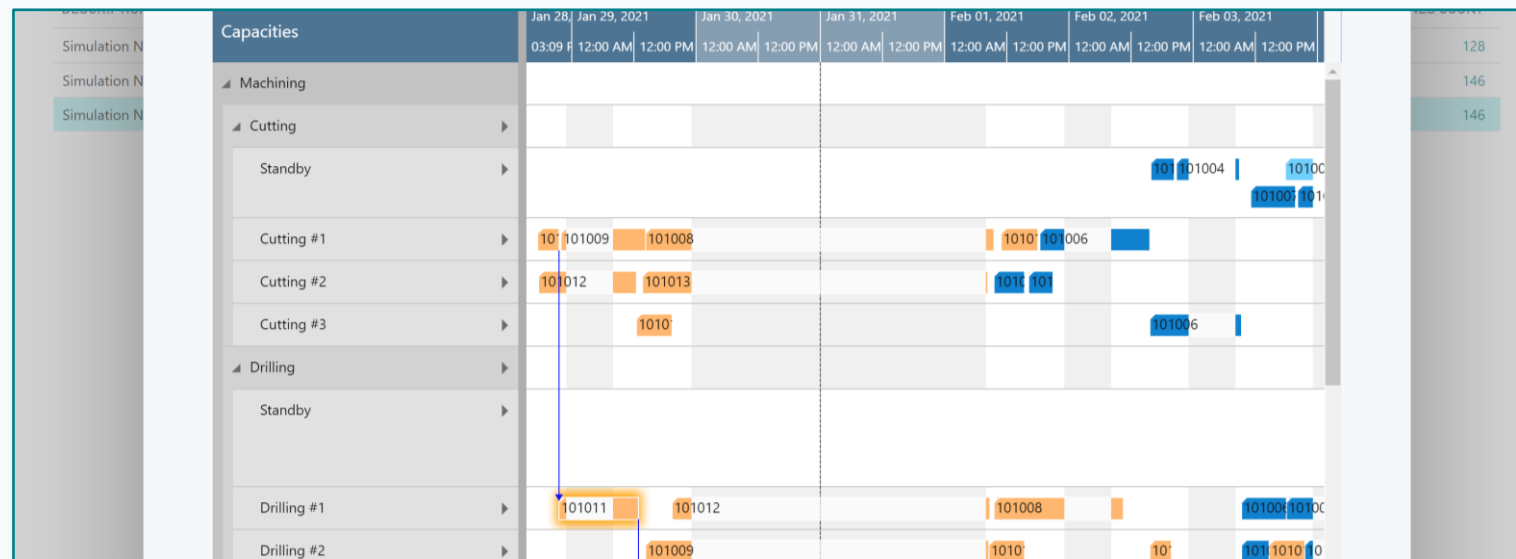
8:00 12:00 16:00

Zlecenie A

Zlecenie B

**Wpada pilne zamówienie
Klient VIP • termin: jutro**

Pytanie nie brzmi już „czy plan
jest ładny”, tylko: jakie decyzje
są możliwe?



VAPS POKAZUJE

Dostępność
maszyny

Konflikt

Konsekwencje

Nowy
harmonogram

Planista widzi wpływ decyzji na termin, zasoby i zobowiązanie
wobec klienta.

Nie pytamy: co się wydarzyło?
Pytamy: co możemy zrobić teraz?

Plan musi wracać z hali do firmy

Wartość systemu ujawnia się wtedy, kiedy plan przestaje być aktualny



DLACZEGO BUSINESS CENTRAL + VAPS?

Jedna wersja prawdy

Sprzedaż, produkcja, zakupy i finanse patrzą na te same dane.

Szybsze decyzje

Zamiast pytać „co się stało?”, oceniamy dostępne opcje.

Skalowalność

Poprawa planowania bez wymiany całego środowiska.

Plan jest początkiem. Reakcja jest przewagą.

APS pomaga planować. MES pomaga monitorować.
OEE pomaga mierzyć. Business potrzebuje połączenia
tych informacji z decyzjami całej organizacji.

Najlepszy harmonogram to ten, który
pomaga firmie wygrać wtedy, gdy
rzeczywistość zmienia się w ciągu dnia.

Dyskusja

Brak danych czy brak czasu na reakcję?

Ile razy dziennie aktualizowany jest harmonogram?

Czy ERP wie, co dzieje się na hali?



Microsoft Dynamics 365
Business Central



Grzegorz Kowalik
+48603808002
grzegorz.kowalik@nav.com.pl