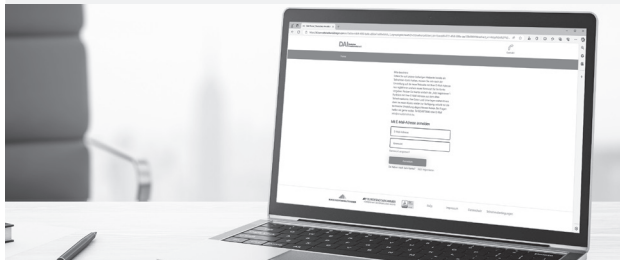


**Online-Vortrag LIVE: Effektive Verhandlungsverfahren bei der Vergabe von Bau-, Liefer- und Dienstleistungen****Live-Übertragung:** 13. Oktober 2026, 13.00 – 18.30 Uhr (inkl. 30 Min. Pause)**Zeitstunden:** 2,5 – mit Bescheinigung nach §15 Abs. 2 FAO**Kostenbeitrag:** ab 265,— € (USt.-befreit) für Mitglieder der kooperierenden Rechtsanwaltskammern

305,— € (USt.-befreit) regulär

**Nr.:** 32258096

Anmeldung über die DAI-Webseite  
**www.anwaltsinstitut.de**  
 mit vielen neuen Services:



- Zugriff auf alle digitalen Unterlagen zur Fortbildung: Von Arbeitsunterlage bis zur Teilnahmebescheinigung
- Komfortable Umbuchungsmöglichkeiten
- Direkter Zugriff auf alle digitalen Lernangebote
- Speichern interessanter Fortbildungen auf Ihrer persönlichen Merkliste

**Die DAI Online-Vorträge LIVE**

Bei einem Online-Vortrag LIVE verfolgen Sie die Veranstaltung/Fortbildung zum angegebenen Termin über das eLearning Center. Ein moderierter textbasierter Chat ermöglicht Ihnen die Interaktion mit den Referierenden und anderen Teilnehmenden. Sie benötigen nur einen aktuellen Browser, eine stabile Internetverbindung und Lautsprecher. Die Arbeitsunterlage steht elektronisch zur Verfügung.

**Teilnahmebescheinigung nach § 15 Abs. 2 FAO**

Das DAI stellt die Voraussetzungen zum Nachweis der durchgängigen Teilnahme sowie die Möglichkeit der Interaktion während der Dauer der Fortbildung bereit. Die Online-Vorträge LIVE werden damit wie Präsenzveranstaltungen anerkannt und können für die gesamten 15 Zeitstunden genutzt werden.

**Kontakt****Deutsches Anwaltsinstitut e. V.**

Gerard-Mortier-Platz 3, 44793 Bochum

Tel. 0234 970640

support@anwaltsinstitut.de

Vereinsregister des Amtsgerichts Bochum: VR-Nr. 961

**DAI-Newsletter – Jetzt anmelden**

Einfach QR-Code scannen oder unter  
[www.anwaltsinstitut.de/dainewsletter/](http://www.anwaltsinstitut.de/dainewsletter/)

**Fachinstitut für Vergaberecht**
**Effektive Verhandlungsverfahren bei  
 der Vergabe von Bau-, Liefer- und  
 Dienstleistungen**

**13. Oktober 2026**  
**13.00 – 18.30 Uhr**  
**Online**

**Dr. Irene Lausen**

Rechtsanwältin, Ministerialrätin a. D. und vormalig  
 Leiterin des Referats "Vergabewesen" im Hessischen  
 Ministerium für Wirtschaft, Energie, Verkehr und  
 Wohnen

[www.anwaltsinstitut.de](http://www.anwaltsinstitut.de)

Gemeinnützige Einrichtung der Bundesrechtsanwaltskammer,  
 Bundesnotarkammer, Rechtsanwaltskammern und Notarkammern.

**Referentin**

**Dr. Irene Lausen**, Rechtsanwältin, Ministerialrätin a. D. und vormals Leiterin des Referats "Vergabewesen" im Hessischen Ministerium für Wirtschaft, Energie, Verkehr und Wohnen

**Inhalt**

Ziel von Verhandlungsverfahren bei der Vergabe von öffentlichen Aufträgen ist, die Angebote so zu verbessern, dass die öffentlichen Auftraggeber in die Lage versetzt werden, Bau-, Liefer- und Dienstleistungen zu beschaffen, die optimal auf ihren konkreten Bedarf zugeschnitten sind. Mit der Vergaberechtsreform sind erstmalig dezidierte Regelungen über Verhandlungsverfahren in die Rechtsgrundlagen aufgenommen worden, die einerseits Eckpunkte festlegen, andererseits einen großen Gestaltungsspielraum eröffnen. Daher stellen die Ausgestaltung und Durchführung eines Verhandlungsverfahrens für öffentliche Auftraggeber eine Herausforderung dar, bei der häufig juristische Beratung durch eine Rechtsanwältin oder einen Rechtsanwalt nachgefragt wird. Der Online-Vortrag LIVE zeigt die Möglichkeiten auf, ein auf die individuellen Bedürfnisse des Auftraggebers zugeschnittenes Verhandlungsverfahren – auch im Hinblick auf die Interessen der beteiligten Bieter – rechtssicher abzuwickeln. Unter Einbeziehung der neuesten Rechtsprechung werden alle Stufen eines Verhandlungsverfahrens, unter anderem die Vorbereitung mit Festlegung der maßgeblichen Kriterien, der Inhalt der Vergabeunterlagen, die Verhandlungsrunden, die Wertung und der Zuschlag, systematisch dargestellt. Teilnehmer erhalten eine instruktive Arbeitsunterlage.

**Arbeitsprogramm****I. Auswahl und Vorbereitung des Verhandlungsverfahrens**

1. Voraussetzungen für die Wahl eines Verhandlungsverfahren mit oder ohne Teilnahmewettbewerb
2. Sonderfall: Dringlichkeitsvergabe/Interimsvergabe
3. Schätzung des Auftragswerts
4. Planung des Verfahrens mit Fristen

**II. Eröffnung des Wettbewerbs**

1. Auftragsbekanntmachung/Aufforderung zur Angebotsabgabe
2. Eignung der Bewerber/Bieter
3. Vergabeunterlagen einschließlich Leistungsbeschreibung

**III. Gestaltung des Verhandlungsverfahrens**

1. Vergabe auf der Grundlage der Erstangebote
2. Ausgestaltung der Verhandlungsrunden durch den Auftraggeber
3. Indikative Angebote als Verhandlungsbasis
4. Verhandlungsgrundsätze
5. Verhandlungsinhalt und -rahmen
6. Verhandlungsverbot: Zuschlagskriterien und Mindestanforderungen
7. Abwicklung der Verhandlungsrunden
8. Präsentationen/Konzepte
9. Abschichtung in Phasen

**IV. Abschluss der Verhandlungen und Wertung**

1. Finale Angebote
2. Wertung, insbesondere von Präsentationen/Konzepten
3. Dokumentation

**V. Rechtsschutz****Weitere Veranstaltungsempfehlungen:****Selbststudium (Text)****Vergaberechtsschutz vor dem EuGH**

Nr. 324062

**Prof. Dr. Matthias Knauff**, LL.M. Eur.,  
Friedrich-Schiller-Universität

Kostenbeitrag: ab 135,- €\* (USt.-befreit)  
2,5 Zeitstunden – § 15 FAO

**Aktuelle Rechtsfragen bei Bietergemeinschaften**

Nr. 320035

**Dr. Erik Marschner**, Rechtsanwalt

Kostenbeitrag: ab 135,- €\* (USt.-befreit)  
2,5 Zeitstunden – § 15 FAO

**Eignungs- und Zuschlagskriterien im Vergaberecht**

Nr. 320002

**Dr. Alexander Kus**, Rechtsanwalt, Fachanwalt für Vergaberecht, Fachanwalt für Bau- und Architektenrecht

Kostenbeitrag: ab 135,- €\* (USt.-befreit)  
2,5 Zeitstunden – § 15 FAO

**Die Vergabe von Konzessionen**

Nr. 320010

**Prof. Dr. Matthias Knauff**, LL.M. Eur.,  
Friedrich-Schiller-Universität

Kostenbeitrag: ab 135,- €\* (USt.-befreit)  
2,5 Zeitstunden – § 15 FAO